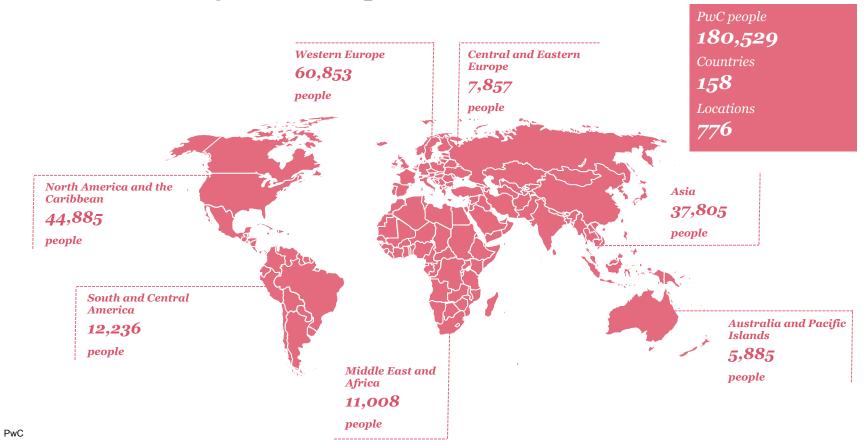
# Knowledge leadership impact by blogging

YVONNE EHINGER

**PwC** 

Knowledge Leadership Impact by Blogging November 2014

### What is knowledge leadership?





#### Skattekonsekvenser vid försäljning av aktier till bolag som ägs av anställd

Regeringsrätten undanröjer i en dom den 16 juni 2008 ett förhandsbesked i vilket ett aktiebolag till underpris överlåter aktierna i ett dotterbolag till ett bolag som delvis ägs av en anställd. Ansökan om förhandsbesked avvisas dessutom. Regeringsrätten menar att tillräckligt underlag för att avgöra om en underprisöverlåtelse föreligger inte finns. Risken för förmånsbeskattning av den anställde är nu i stället överhängande.

[2008-08-29] Läs mer »

#### Se upp så att du inte betalar fastighetsskatt för din avyttrade fastighet

Köpare och säljare måste från och med den 1 januari 2008 se till att fördela fastighetsskatt respektive kommunal fastighetsavgift i köpekontrakten. Skattskyldig är alltid den som vid ingången av kalenderåret är ägare till fastigheten. En annan nyhet är att det intte längre går att få nedsättning av fastighetsskatt på grund av brand eller liknande.

[2008-08-29]

Läs mer »

#### Felaktigt avdrag för importmoms bestraffades inte

Ett bolag deklarerade importmoms hos Tullverket och gjorde sedan momsavdrag i skattedeklarationen. Eftersom införseln ansågs höra samman med ett annat koncernbolags verksamhet nekades avdraget och skattetillägg påfördes. Kammarrätten fann dock att skattetillägget skulle efterges.

[2008-08-29]

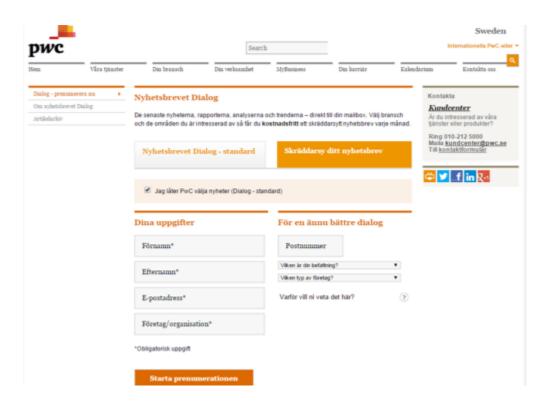
Läs mer »

#### Omsättning på 12,8 miljoner kronor inte tillräckligt för värdepappershandel

Kammarrätten i Göteborg har i en dom menat att en omsättning på 12,8 miljoner kronor vid handel med värdepapper inte är tillräckligt för att klassas som värdepappersrörelse. Därmed får bolaget inte dra av eventuella förluster i sin näringsverksamhet utan endast kvitta förluster på aktier mot aktievinster.

[2008-08-29] Läs mer »

Anevaria utaivara: Lannart Svantaceon, Lannart evantaceon@ea.nwc.com



PwC



#### From Email newsletter to Online dialogue





## **Objectives**

Get Traffic

Get Leads

Get Customers

**Increase awareness** of PwC's brand and Tax services

**Increase interest** in PwC's brand and Tax offering

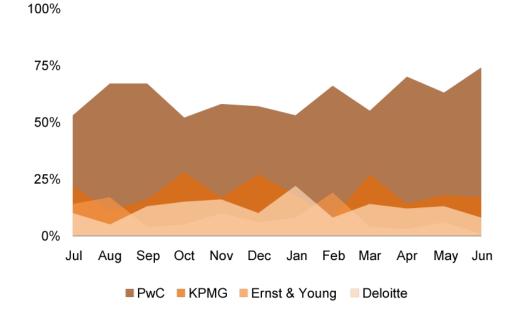
**Increase sales** of PwC's Tax services

# Impact

#### Impact so far - Share of Voice

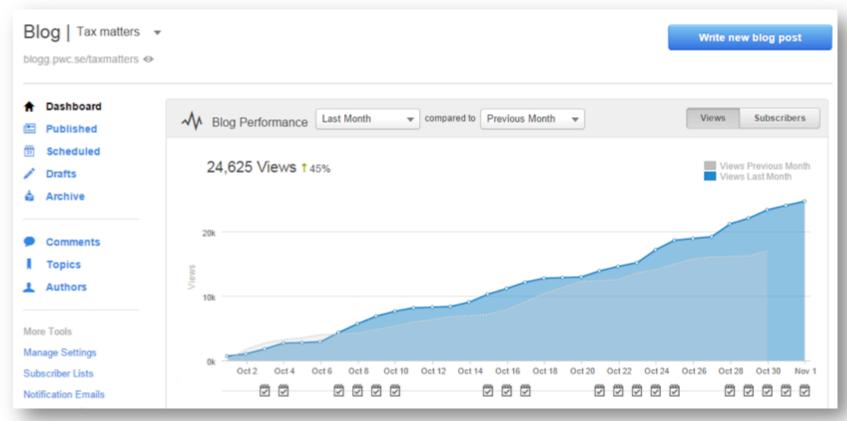
# COMPANY SOC.MEDIA PwC 61% KPMG 19% Ernst & Young 8% Deloitte 12%

#### SHARE OF VOICE - SOCIAL MEDIA

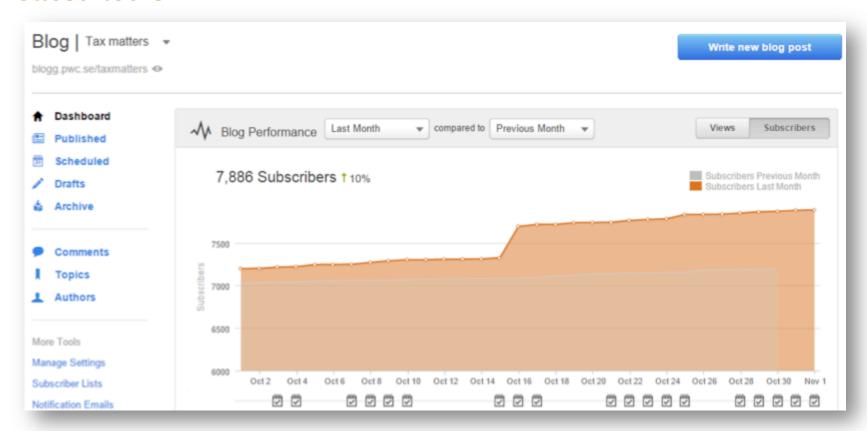


Source: Retriever

#### Views during October 2014

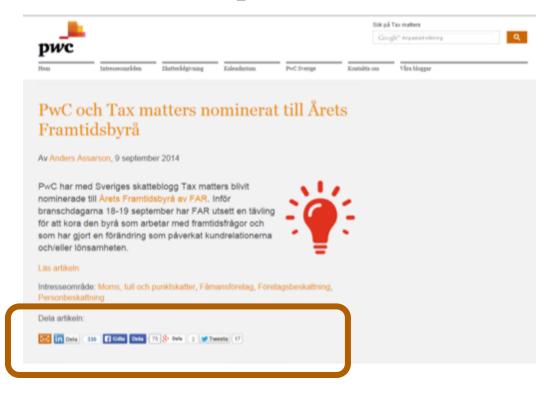


#### **Subscribers**



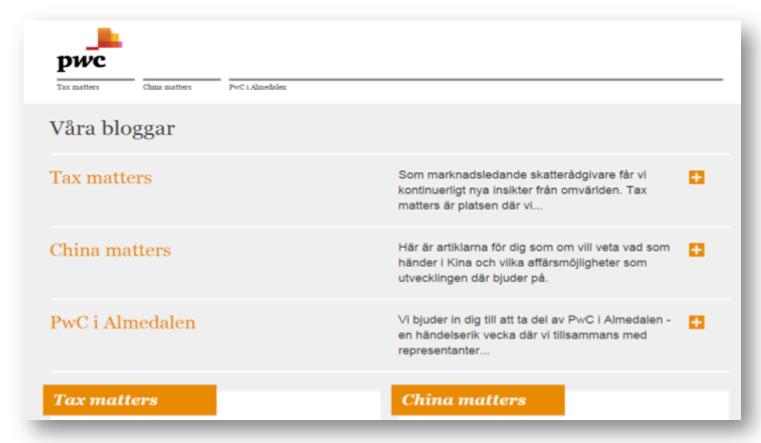
#### Sharing is increasing

#### Internal subscribers are important

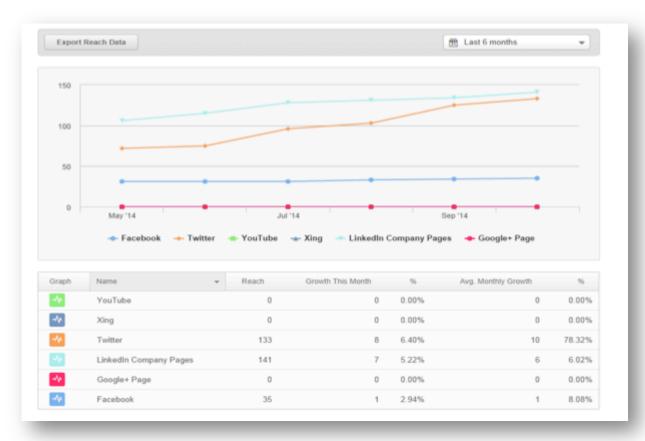




#### Beyond Tax matters

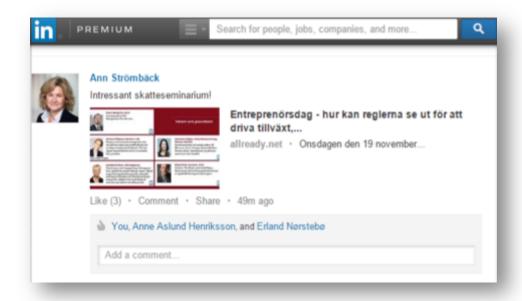


### **Beyond Tax matters**



#### Relevant signups to seminars

From Email invites to blog article for relevant subject with seminar invite



#### Content ideation

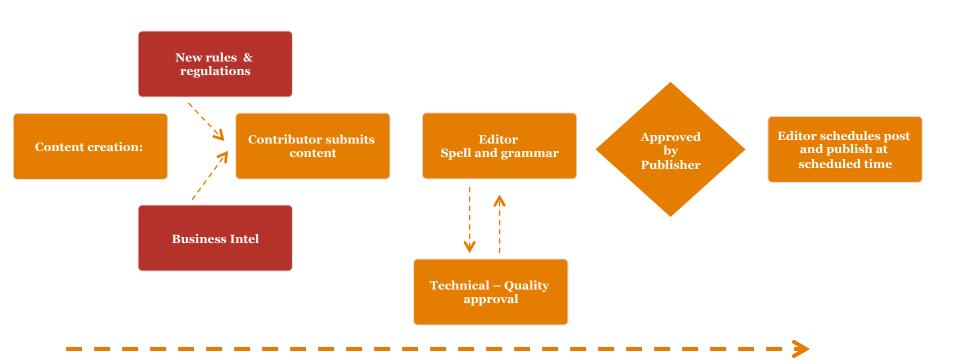
Tax is a subject which is inexhaustible on updates and news..



### **Content creation**



#### Content curation & editorial process



#### Responses/leads

"...I do not have the time to write an article, because I get so many calls and leads after it is published..."

#### Lessons learned

- 1. Knowledge is king
- 2. Be first
- 3. Strict internal process with different scenarios
- 4. Internal subscribers
- 5. Content sharing is key to reaching further
- 6. Do not be satisfied, continue to develop, follow the Inbound Marketing model

### Next steps

LEADS!

**Customers!** 

Measure ROI!

# By sharing our knowledge, we strengthen our leadership